



Avec son siège social au Japon et plus de 70 filiales dans le monde, Toshiba est un partenaire solide qui offre aux organisations des solutions informatiques & d'impression intelligentes et avancées dans divers secteurs high-tech, dont l'industrie, les transports et la logistique, la vente au détail, les soins de santé, etc. Pour notre division belge à Zellik, spécialisée dans les imprimantes et solutions multifonctions, nous recherchons actuellement une nouvelle recrue pour renforcer notre équipe commerciale.

Account Manager Document Solutions

Description de la fonction

En tant qu'Account Manager Document Solutions, vous êtes capable d'analyser et d'inventorier les besoins en matière de flux de documents des clients, relations et prospects et de parvenir ainsi à une proposition et à la vente de matériel, de logiciels et/ou de solutions. Vous accompagnez l'ensemble du trajet de vente, de A à Z. Vous contribuez ainsi à étoffer en permanence votre clientèle.

Nous recherchons

Vous disposez d'une bonne dose de persévérance et de la volonté de réussir sur un marché très compétitif. Vous avez à cœur de développer vos relations d'affaires, par votre orientation client et la grande empathie dont vous faites preuve. Vous êtes en mesure de gagner le cœur des clients et de développer avec eux une relation durable. Vous connaissez les évolutions actuelles des technologies de l'information et pouvez traduire les caractéristiques techniques des produits (matériel et logiciels) en avantages concrets pour le client. Vous n'ignorez rien de l'acquisition et de la gestion des gros comptes clients et vous avez l'expérience de l'account planning. De plus, vous employez avec ardeur à atteindre les objectifs ambitieux de Toshiba en collaboration avec vos collègues.

Lieu

Vous opérez dans le territoire qui vous est attribué et vous vous rendez aussi régulièrement au siège de Zellik. Un travail hybride est possible.

Nous vous offrons

Assumant les nombreuses responsabilités qui vous sont confiées, vous bénéficierez d'opportunités uniques de développer vos talents. Vous pouvez compter sur l'accompagnement et le soutien indéfectibles de nos presales consultants. Notre culture organisationnelle se caractérise par l'accessibilité, les lignes de communication courtes, la loyauté, l'ambition et la motivation. Il y règne une atmosphère de travail informelle qui donne la part belle à la collégialité. Nous offrons un package salarial attractif (voiture de société incluse), progressant au rythme de vos efforts et de vos résultats. Chez Toshiba, vous aurez toutes les chances d'évoluer dans une entreprise innovante et dynamique.

Y voyez-vous votre nouveau défi ?

Envoyez votre CV accompagné d'une lettre de motivation à wim.decat@toshibatec-tgis.com.

